

云服务产品介绍



维金
FINANCE

目录

1. 公司概况
2. 产品介绍
3. 核心优势
4. 合作流程

公司概况

01

公司概况

维金 | 领先的新金融科技运营商

维金致力于为企业级客户提供互联网金融基础设施建设及整体解决方案，帮助企业解决在资金收付、账户管理、资金合规等方面面临的一系列问题，助力企业全面提升中后台管理效率。维金希望通过跨界、融合打造深入场景的金融生态平台，为企业提供持续的增长价值。

维金荣誉

- 2018年中国金融科技产业年度创新力企业
- 2018年入选微软加速器·上海第四期成员
- 2018年中国物流金融50佳企业
- 2018年卓越金融科技平台
- 2017年场景金融基础设施最佳服务商
- 2017年互联网金融典范企业
- 2017年中国B2B企业服务商30强
- 2017年B2B行业推荐服务商奖

技术资质

维金整体解决方案助力客户客户获得：

- 央行支付业务许可证
- Verisign加密服务认证
- PCIDSS证书
- ISO27001信息安全管理体系认证证书
- 银联卡账户信息安全合规评估证书
- 等保三级认证

发展历程

2013年

公司成立；
获得IDG资本A轮投资

2014年

获得IDG资本、云启资本A+轮
投资，进一步加大对核心技术
研发的投入

2015年

签约大批知名企业客户

2016年

获得蚂蚁金服B轮投资

2017年

与中国互联网第一大银行网商银行
达成战略合作，共同为企业提供一
站式金融服务解决方案

2018年

创新研发推出云服务
产品，业务线全面升
级

核心团队



俞强华
创始人兼CEO

中国互联网金融行业领军人物

- 拥有近20年金融科技从业经验，其弟子遍布各大知名支付公司；
- 曾于2012年创建微汇（新浪支付的实际运营公司），任董事长兼CEO，帮助新浪微博搭建社会化商务平台；
- 曾任盛大、快钱首席架构师，负责产品架构、研发和运维，帮助企业搭建金融基础设施体系，一手创办了盛付通；
- 受邀担任上海交通大学高级金融学院MBA业界导师及南开大学金融学院专业学位硕士研究生校外导师；
- 拥有清华大学物理化学及仪器分析学士学位。

深谙中国金融市场及其动向的专业金融人士

- 拥有近10年的金融行业从业经验；
- 曾任瑞银（UBS）香港的执行董事，专注于中国市场金融产品的销售，解决企业的风险控制和融资需求；
- 曾任高盛（Goldman Sachs）香港的执行董事，专注于除日本以外的亚洲市场特别是中国市场的金融产品的研发和推广；
- 拥有美国斯坦福大学金融统计专业博士学位以及中国科技大学少年班应用数学学士学位。



刘瑞雪
联合创始人&副总裁

核心管理团队来自国内外顶级互联网企业、投行、商学院等机构，拥有丰富的行业经验和卓越的领导能力

核心技术团队拥有十三年产品研发与运营经验，是业界唯一运营过多套亿级流水的大型账户及支付清结算系统的团队，保持着业内罕见的零事故记录

处于主要技术和职能岗位的员工来自微软、惠普、高盛、盛大、快钱、平安等知名科技、金融公司以及投行，具备丰富的行业实操经验

客户及合作伙伴

物流	电商	金融	教育	汽车	出行	居家生活	其他

合作伙伴

- 60+ 产业客户涉及金融服务、电商、物流、出行、汽车、互联网等行业
- 40+ 上市公司及独角兽企业
- 10+ 持有第三方支付牌照

产品介绍

02

帮助客户在多业务的交易场景中进行灵活统一收付和资金管控，是客户贴身资金管家

以支付为切入点，为企业部署集收付款、分账结算、账户管理、资金对账、风控管理和金融服务等功能为一体的账户及支付清结算系统，同时为企业提供专业易用的运营平台；满足企业对数据安全、监管合规、内部业务系统集成等个性化需求，提高财务管理和整体运营效率，实现所有场景内的统一支付、资金管控、账务管理，打造企业的自金融生态圈。



业务合规风险

平台为商户代收代付，面临“二清”问题，一旦被监管查出，必须尽快完成改造，会严重影响业务的正常运行。

资金渠道调整 造成业务中断

业务发展需要接入其他资金渠道，接入时需要择机停止支付服务，更新资金渠道列表。

对账困难

平台企业需处理各个资金渠道对账文件，各个渠道的对账文件格式，对账时间点也不经相同，财务工作量大，效率低，易出错

信息流与资金流不匹配

企业面临多业务板块情况下，交易信息流与资金流不匹配，难以统筹管理

业务扩展到互金行业 系统支撑不足

业务飞速发展，需要做类似于营销推广，信贷等其他扩展性业务，原有支付功能不能很好的适应。若改造的话，从时间、人力投入成本上看不合适。

节省预算

企业需要节省预算，以便将资金投入可以创造更高商业价值的工作上

产品服务—支付清结算



支付

- 根据不同业务场景需求
支持各种主流支付渠道：
微信、支付宝、银联、
余额支付
- 支持多种支付方式：
组合支付、合并支付



分润结算

- 支持多种分润配置，
手续费计算
- 结算方式：支持单笔
结算、汇总结算。
- 结算周期：支持担保
结算、即时结算等多
种结算方式，并可配
置结算周期



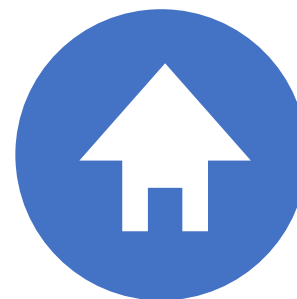
对账

- 提供对账单下载
- 对账单提供时效：
D+0



运营

- 可自定义多维报表
供查询、下载
- 交易实时查询



合规

- 提供资金合规方案。
可将业务上发生的实
际资金由银行监管，
平台不触碰资金，保
证平台安全合规经营

产品服务—账户

平台或企业可建立支付账户体系对其下的个人或企业客户提供充值、消费、转账、提现服务。

企业可搭建自己的理财账户体系或信贷账户体系，助力企业发展经营信贷、理财等金融业务。



平台手续费户，卖家结算户，代理商分润户等账户模型满足不同业务场景需求。

通过搭建积分户、返现户、红包户；企业可轻松实现红包发放、积分抵扣、后返券等营销活动。

产品服务—客户对接简单



对接简单

无侵入性

我们的产品设计时考虑到自身基础架构的作用，不用侵入客户业务系统就能满足业务端对资金处理的要求。客户可以专注开发自己的业务端系统

接入简单

将账户、收单封装成不同的网关接口，客户业务系统接入时，按需接入即可

接口标准

我们采用的是业界成熟的、稳定的技术实现对外接口，接口的实现是标准的，方便客户接入。



云部署

快速交付

不需要企业配备独立的软硬件资源，为企业节省了半年至一年的信息化系统建设时间

成本低

大大降低了企业购买硬件的成本

运维便捷

对于机房中的设备监控、操作系统状态监控，都由云计算厂商完成，企业IT管理人员运维工作更加简便和高效

易用易管理

云服务提供了统一的web入口和管控平台，为企业管理人员提供了一站式服务

场景应用—在线支付



- 消费者多样化支付方式
- 商户结算，多方分账
- 企业多样化业务场景，担保交易、即时到账、退款



线上交易

- 维金账户与支付清结算系统为大搜车建立了统一的账户体系，支撑线上交易、多方分佣、退款等业务交易与资金管理的需要；
- 同时联合银行，以担保交易模式提供有安全保障的诚信交易平台，为大搜车交易平台提供增信服务



物流行业

- 帮助货车帮对接银行，解决二清。
- 提供强大清结算能力，满足多层分佣、积分抵扣等多业务场景，提高了企业营销获客能力，增加用户粘性。
- 引入担保交易，解决货主与司机的信任问题，为平台增信引入更多用户流量。
- 同步资金流与信息流。
- 账户体系赋能金融业务



第三方财富管理平台

- 作为线上流量的入口，维金为和讯打造的综合账户系统、支付清结算、金融开放平台等金融基础设施，透过各种金融产品货架

核心优势

03

产品优势

快速对接 节约成本

为业务系统封装公共化服务接口，轻量对接，一键接入，高效快速，成本低，上线快

业务场景全面覆盖

支持消费、分账、营销、理财、信贷等多种业务场景

统一对账

支持全渠道收款方式，自动化统一对账；多维报表输出，高效运营

灵活结算

支持担保交易、即时到账交易等多种结算方式，结算周期灵活配置

多渠道资金收付

支持微信、支付宝、银联、银行等多种主流资金通道

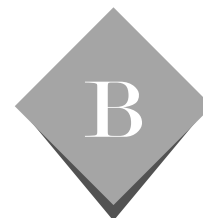


丰富的行业经验

涵盖交通出行、房屋租赁、B2B平台、电商、供应链金融等多行业领域

数据安全有保障

为业务系统封装公共化服务接口，轻量对接，一键接入，高效快速



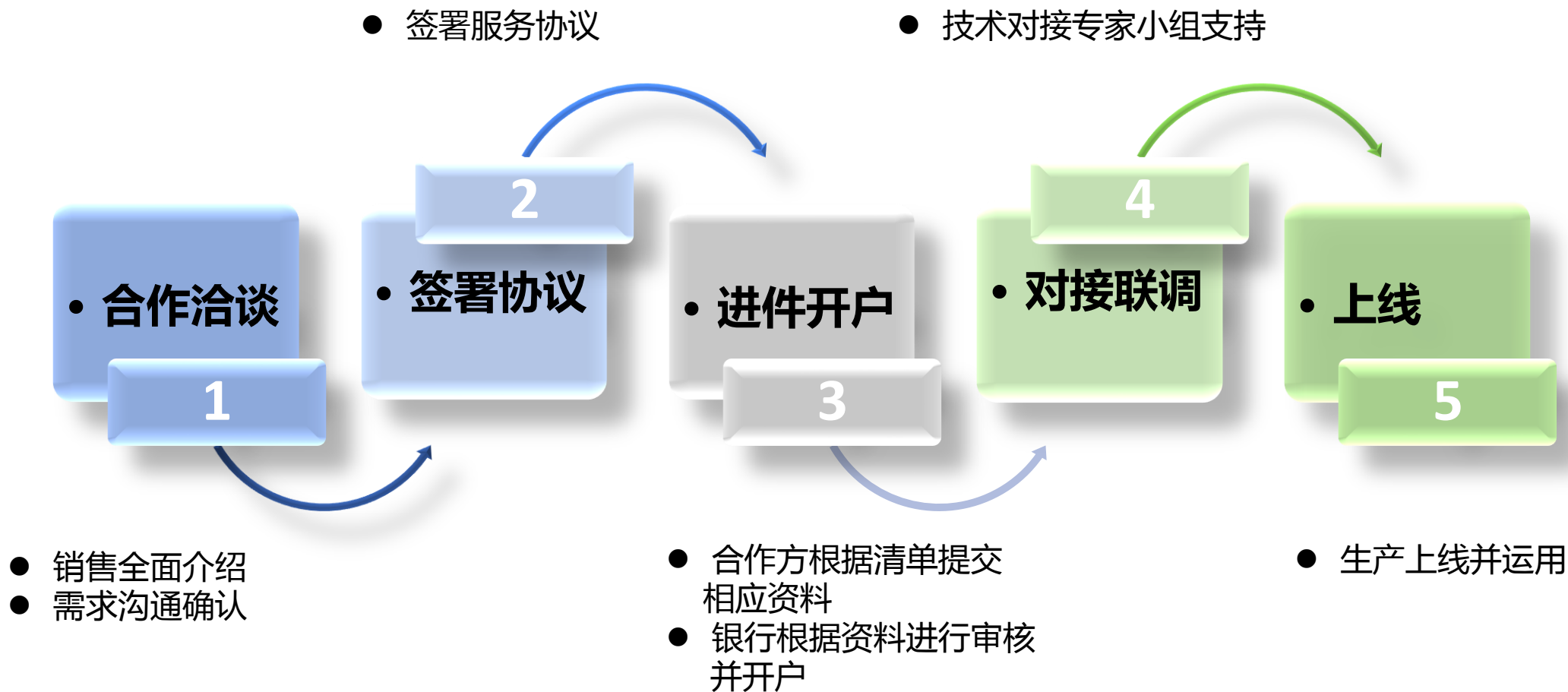
一对一管家服务

售后问题及时反馈，带给用户专业的定制化体验

合作流程

04

SECTION FOUR
合作流程



Thank You



维金
FINANCE



售前咨询：400-101-9595

总机电话：021-80168700

管理中心：上海市浦东新区杨高南路428号由由世纪广场2号楼17D

研发中心：上海市浦东新区峨山路91弄100号（软件园2号楼）705-706单元